

با نگاهی به سایت چینی علی بابا بررسی شد

کار آفرینی اینترنتی، راهکاری مؤثر برای ایجاد اشتغال



قسمت اول

مقدمه: شعبان آزادی کناری *مهرداد میراحسنی

کار آفرینی اینترنتی فقط یک روش کسب و کار جدید در فضای اینترنت نیست؛ این کار آفرینی حتی صرفاً یک ابزار است. این ابزار اینترنتی بر فناوری اطلاعات و ارتباطات جدید هم نیست؛ کار آفرینی اینترنتی ترکیبی منسجم از هنر و فناوری است که می تواند نیازسنجی و فرصت سازی بهینه، نیازهای بازار را بر مبنای پتانسیل فناوری اطلاعات فراهم و زمینه اشتغال زایی بسیاری از مستأقان فعالیت در این حوزه را ایجاد کند.

شاید کمتر کسب و کاری همراه با نوآوری در دنیای پیرامون سراغ داشته باشیم که اثربخشی، فراگیری و تنوع فعالیتش به اندازه کار آفرینی اینترنتی در اختیار داشته باشد.

مزیت رقابتی این نوع کار آفرینی در سه اصل: سادگی در بسود، تسريع کار، کم هزینه بودن و ارزش افزوده فوق العاده خلاصه می شود. بسیاری از وبسایت های قوی و معتبر مثل یاهو و آمازون، در ابتدا در نهایت سادگی شروع به کار کردند.

روی سایت علی باباست که در تمامی موتورهای جستجو هم معرفی می شود و می تواند همانند یک کاتالوگ تا 30 محصول و تصویر آن ها را در بر بگیرد. همچنین آگهی Trade lead خریداران را به صورت نامحدود در اختیار قرار می دهد. این سرویس برای فروشندگان از کارایی بسیار بالایی برخوردار است و محصولات تولیدی و عرصه شده توسط شرکت را در صدر نتایج جستجوها قرار می دهد. اما سرویس رایگان این سایت بهترین سرویس را به خریداران ارائه می دهد.

اما همان طور که گفته شد بهترین سرویس برای کاربران

علی بابا به راحتی تلفظ می شه و در همه جهان شناخته شده است.

جک ما فعالیت خود را در عرصه اینترنت با طراحی و ایجاد وبسایت هایی برای شرکت های بزرگ چینی آغاز کرد و نخستین فردی بود که در این کشور، ایده ایجاد سایت های اینترنتی برای عرضه کالاها و خدمات را مطرح کرد و از آنجا که متوجه شد کاربران زیادی از این سایت ها بازدید می کنند، سال 1999 شرکت علی بابا را با هدف توسعه خرید و فروش الکترونیکی در کشور چین بنیانگذاری کرد و با راه اندازی سایت اینترنتی Alibaba.com در حال حاضر از طریق بیش از 60 میلیون عضو از 240 کشور در سطح دنیا، به نیازهای کاربران پاسخ می گوید.

سایت علی بابا برخلاف اسم فارسی که دارد یک سایت خارجی است که وابسته به شرکت Alibaba.com واقع در هنگ کنگ چین است اما سرور آن در آمریکا قرار دارد.

این سایت مجموعه کاملی از شرکت ها و محصولات آن ها را در بردارد که قابلیت جستجو و تحقیق راجع به یک شرکت خاص و یا محصول خاص را به کاربران خود می دهد. این سایت هم مثل اکثر سایت های اینترنتی، دارای دو نوع سرویس پولی و رایگان می باشد که سرویس پولی آن که مبلغی در حدود 350 دلار بابت عضویت یک ساله دریافت می کند و خدمات بسیار عالی را در اختیار کاربران قرار می دهد. از جمله این خدمات ایجاد یک صفحه رایگان در

علی بابا چیست و چه کاری انجام می دهد؟

گروه شرکت های علی بابا، یک کمپانی اینترنتی چینی است که شامل یک سری کسب و کارهای تحت وب می باشد. مهم ترین عنصر این شرکت، فروشگاه های آنلاین است. (Taobao) یکی از این فروشگاه ها است که فعالیت مانند eBay دارد. دیگری، تیمال (Tmall) است و ویژه عرضه کالاهای برندهای بزرگ، مانند اپل است. و جوهواسوان (Juhuasuan) که کالاهای روزمره را ارائه می کند.

این کمپانی بزرگ، از سیستم پرداختی مشابه PayPal استفاده می کند اما ویژه خود که AliPay نام دارد. همچنین سرمایه گذاری هایی در بخش های استریم آنلاین ویدئو، پیام رسانی موبایل و پردازش ابری انجام داده است. برخلاف آمازون، علی بابا خودش کالا را به مصرف کننده نهایی نمی رساند، بلکه مانند بازار بزرگی برای عرضه کالای تجار و کمپانی های بزرگ است. علی بابا سود خودش را از طریق قرار دادن آگهی های مبتنی بر جستجو با استفاده از لغات کلیدی (مثل گوگل) یا دریافت حق کمیسیون به دست می آورد.

همچنین این شرکت، با فروش حق عضویت ویژه، سرویس های پردازش ابری و دسترسی به اطلاعات درآمد قابل توجهی را کسب می کند. به علاوه، یکی از بزرگ ترین و خوش نام ترین فروشگاه های الکترونیکی دنیاست که خبر شکست رکورد بالاترین مقدار فروش در یک روز توسط آن امسال خرساز شد. شاید برایتان جالب باشد که بدانید رتبه الکسی (Alexa Rank) این سایت در ایران هم 30 است. یعنی ترافیک کاربران ایرانی در این سایت از سایت های نظیر سنجش، باما و حتی بامیلو بالاتر است.

جک ما و تاریخچه شرکت علی بابا:

جک ما (Jack Ma) کسی است که علی بابا را بنیان نهاد. او که یک معلم انگلیسی بازنشسته است، شرکت خود را به سال 1999 در آرماتاش در شهر هانگژو تأسیس کرد. سواد او به اندازه یک متخصص کامپیوتر معمولی هم نیست، او تا سال 1995 از اینترنت استفاده نمی کرد و البته هنوز هم کد نویسی بلد نیست. باین وجود، او مغز اقتصادی خوبی دارد به طوری که توانست طی چند سال پس از سال 2000 میلادی eBay را از عرصه رقابت در چین خارج کند. وی همچنین تأثیر زیادی بر فعالیت های شرکت می گذارد و این در حالی است که آقای ما، دیگر ریاست کمپانی خودش را بر عهده ندارد.

جک ما درباره خودش می گوید: «یک روز در سانفرانسیسکو در کافی شاپ نشسته بودم و فکر می کردم که اسم علی بابا خوبه و هنگامی که گارسون آمد از وی پرسیدم علی بابا را می شناسی؟ اون گفت بله می شناسم، پرسیدم در موردش چه می دونی؟ گفت علی بابا و 40 دزد. و من گفتم آره خودشه! به خیابان رفتم و از عابران که از ملیت های مختلفی چون هندی، آلمانی، چینی، ژاپنی و ... بودند همین سؤال را پرسیدم و همگی همان جواب را دادند.

نسخه اولیه فروشگاه اینترنتی علی بابا را افتتاح نمودند. از سال 1999 تا 2000 گروه شرکت های علی بابا در مجموع 25 میلیون دلار از سافت بانک، گلن سک و چند موسسه دیگر سرمایه جذب نمود.

در دسامبر 2001 وبسایت علی بابا به سودآوری رسید. در می 2003 تاوباو (Taobao) بستر لازم برای تجارت الکترونیکی را فراهم نمود.

در دسامبر 2004 درگاه پرداخت علی بابا علی بی (Alibaba Pay) بر بستر تاوباو به عنوان یک کسب و کار جداگانه فعالیت خود را آغاز نمود.

در اکتبر 2005 گروه علی بابا همکاری مشترک را با یاهو چین و کمپانی یاهو آغاز نمود.

در نوامبر 2007 به طور موفقیت آمیزی وارد بورس هنگ کنگ شد.

در آوریل 2008 تاوباو یک وبسایت خرده فروشی به عنوان یک مکمل برای مرکز خرید خود راه اندازی نمود.

در سپتامبر 2008 گروه علی بابا بخش تحقیق و توسعه خود را راه اندازی نمود.

در سپتامبر 2009 گروه علی بابا در دهمین سالگرد افتتاح، سیستم محاسبه گر ابری خود را راه اندازی کرد.

از می 2010 گروه علی بابا برای کمک به محیط زیست 0.3 درصد از درآمد سالانه خود را برای محافظت از محیط زیست سرمایه گذاری کرد.

در اکتبر 2010 تاوباو نسخه اولیه موتور جستجو خرید آن لاین را راه اندازی نمود.

در ژوئن 2011 تاوباو به سه شرکت تقسیم گردید.

در ژوئیه 2011 محاسبه گر ابری علی بابا اولین سیستم موبایلی خود را راه اندازی نمود.

برای آغاز برندسازی مجدد تغییر داد.

در مارس 2014 علی بابا به قصد خود برای ورود به بازار آمریکا اشاره کرد.

در 6 می 2014 گروه علی بابا به تکمیل مستندات جهت ورود به بازار آمریکا، به عنوان بزرگترین عرضه عمومی در تاریخ آمریکا پرداخت.

در 5 ژوئن 2014 گروه علی بابا به خرید 50 درصد سهام تیم فوتبال گوآنژو اورور گرند که عنوان قهرمانی جام باشگاه های آسیا در سال 2013 را کسب نمود به مبلغ 192 میلیون دلار اقدام نمود.

در ژوئن 2014 گروه علی بابا شرکت ارایه کننده اینترنت در چین UCWeb را خریداری نمود ولی مبلغ این قرارداد هرگز فاش نشد.

کارشناس عالی مسئول نظارت بر کارهایی خارجی shakerin@yahoo.com

معاون دفتر هدایت نیروی کار و کاربانی ها، وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی mmeherdad@yahoo.com ادامه دارد...

جدول زمانی گروه علی بابا:

در دسامبر 1998 جک ما و 17 نفر دیگر از مؤسسين،

دعوت به همکاری

یک شرکت تولیدکننده قطعات خودرو واقع در جاده مخصوص کرج جهت تکمیل کادر پرسنلی خود نیاز به افراد ذیل دارد:

ردیف	عنوان شغلی	تخصصات	تجربه (سال)
1	کارشناس حسابداری (آقا)	لیسانس حسابداری	حداقل 5 سال سابقه کار مفید در زمینه حسابداری، آشنایی با نرم افزار سپیدار سیستم، همکاران سیستم و Excel
2	کارشناس حسابداری فروش (آقا)	لیسانس حسابداری یا مدیریت	حداقل 3 سال سابقه کار در زمینه حسابداری فروش، آشنایی با نرم افزار سیستم فروش همکاران سیستم و Excel

واجدین شرایط می توانند حداکثر تا 4 روز پس از انتشار آگهی سوابق شخصی خود را به آدرس ایمیل ذیل ارسال نمایند.

Estekhdam392@Gmail.com

مرکز آموزش های تخصصی بازار کار

جهاد دانشگاهی برگزار می کند

دوره آموزشی گروه علوم تربیتی

- مربی مهد کودک
- مسئولین فنی مهد کودک
- موسسین مهد کودک
- کمک مربی مهد کودک

به شرکت کنندگان در دوره ها گواهی نامه رسمی و مورد تایید سازمان بزرگسالی اعطا می شود

تهران، خیابان انقلاب، پلاک 28 و 26
شماره تماس: 66 747 747

دعوت به همکاری

شرکت **اریتا** نمایندگی ایتوپا از واجدین شرایط دعوت به همکاری می نماید.

1- کارشناس فروش لیفتراک تحصیلات کارشناسی مدیریت بازرگانی یا رشته های مرتبط دارای حداقل 4 سال سابقه کار در فروش لیفتراک و تجهیزات صنعتی مسلط بر زبان انگلیسی مسلط بر نرم افزارهای Office آشنا به مفاهیم فروش و فنون مذاکره و قراردادها دارای فن بیان و روابط عمومی عالی

2- کارمند/کارشناس فروش خودرو تحصیلات دیپلم دارای حداقل 2 سال سابقه کار مرتبط آشنا به مفاهیم فروش و فنون مذاکره کوشا با انگیزه برونگرا علاقه مند به فروشندگی در محیطی پویا دارای فن بیان و روابط عمومی عالی

3- مکانیک لیفتراک تحصیلات: حداقل دیپلم فنی (یکی از رشته های مکانیک، اتومکانیک و ...) مسلط بر تعمیرات انواع لیفتراک دارای حداقل 4 سال سابقه کار مفید و مرتبط

4- مسئول دفتر تحصیلات: کارشناسی مدیریت یا رشته های مرتبط مسلط بر زبان انگلیسی مسلط بر نرم افزارهای Office دارای فن بیان و روابط عمومی عالی دارای حداقل 2 سال سابقه کار مرتبط

5- نگهبان تحصیلات دیپلم با ظاهر مناسب حداکثر سن 30 سال دارای حداقل 2 سال سابقه مفید با ضامن معتبر ترجیحاً ساکن شرق و شمال شرق تهران (به استثنای ردیف 2) متقاضیان محترم می توانند رزومه خود را به آدرس الکترونیکی info@irtoya.com ارسال نمایند.

دعوت به همکاری

شرکت ICTN فعال در حوزه IT جهت تکمیل نیروی انسانی متخصص در محدوده سعادت آباد استخدام می نماید:

عنوان شغل	کد شغل	حداقل تحصیلات	حداقل سابقه کار	جنسیت	شرایط
کارشناسی مناقصات	A35	لیسانس	4 سال	خانم	دارای روابط عمومی بالا مسئولیت پذیر و پیگیر و توان برنامه ریزی بالا تسلط کامل در جمع آوری اسناد و مناقصه پیگیری مطالبات و صدور فاکتور

ارسال رزومه به آدرس job@ictn.ir و درج کد در subject ایمیل

دعوت به همکاری

یک شرکت دارویی

حسابدار خانم و آقا: با مدرک فقط لیسانس حسابداری با حداقل 4 سال سابقه و حداکثر 30 ساله

حتماً مسلط به تنظیم اسناد و برنامه حسابداری و همکاران سیستم و آفیس Excel, Word ساکن تهران

متقاضیان می توانند رزومه کامل و مبسوط خود را حداکثر تا مورخه 94/11/29 به آدرس ایمیل ذیل ارسال نمایند.

Info.employment90@gmail.com

دعوت به همکاری

شرکت کشت و صنعت نوشینه (آبمیوه گلشن) جهت تکمیل تیم فروش بازاریابی و حسابداری خود از افراد واجد شرایط ذیل با حقوق و مزایای کافی دعوت به همکاری می نماید.

عنوان شغل	جنسیت	سابقه کار	تخصصات	مهارت ها
مدیر فروش	مرد	حداقل 7 سال	کارشناسی	مسلط به سیستم فروش و عمده فروشی و بنکداران نمایندگان
کارشناس فروش شهرستان	مرد	حداقل 2 سال	کارشناسی	کار در واحد نمایندگی ها شناخت شرکت های پخش استانی، آشنا به نرم افزارهای Office
حسابدار فروش	خانم	حداقل 3 سال	کارشناسی	تسلط کامل به نرم افزار هلو

ارسال رزومه با فرمت word/pdf حداکثر تا 4 روز پس از آگهی به hr@nooshineh.com

دعوت به همکاری

یک شرکت با سابقه نیازمند به همکار حسابرس و حسابدار با شرایط ذیل می باشد:

سمت	سابقه کار	حداکثر سن	مدرک تحصیلی
حسابرسی داخلی	3 سال	32	لیسانس حسابداری
حسابدار	2 سال	32	لیسانس حسابداری

متقاضیان رزومه خود را به آدرس ایمیل ذیل ارسال نمایند.

hr@boukaholding.com

بازار کار

تلفن: 667490785
Tel: 667490785
Fax: 667490739