

**موتب و با برنامه عمل کنید**  
موتب و با برنامه بودن الزاماً بدین معنا نیست از چه نوع زونکنی استفاده می‌نمایید و یا چه حجمی از کاغذ بر روی میز شما قرار دارد بلکه به معنای مدیریت کسب‌وکار است. در انجام هر کاری برنامه داشته باشید. برنامه کاری تهیه نموده که به‌واسطه آن بتوانید در یک روز کاری نیمه‌وقت ۳ ساعت و تمام‌وقت ۷ یا ۹ ساعت تا حد امکان به فعالیت خود برسید. برای هر فعالیت شغلی باید برنامه و روال مربوط به آن را داشته باشید. کارهای ساده‌ای از قبیل تهیه فهرست کارها در پایان روز یا هفته کمک می‌کند مهم‌ترین کارها را شناخته و آن‌ها را در اولویت قرار دهید. اختصاص تقویم خاصی به شغل‌تان و فعالیت‌های مربوطه به شما این اطمینان را می‌دهد تمامی کارها سر وقت و مطابق بازمان بندی انجام‌شده‌اند. فعالیت‌های شخصی و خانوادگی خود را در همان تقویم فعالیت‌های کاری وارد نمایید تا بتوانید روند کارها و برنامه‌ها را به‌خوبی تفکیک نموده و انجام دهید.

**زمانی به استراحت اختصاص دهید**  
اکثر صاحبان کسب‌وکارهای خانگی وسوسه می‌شوند بیش از زمان مشخص‌شده کار کنند. در واقع مدیری وجود ندارد تا به سبب اینکه قادر به پرداخت اضافه‌کار نیست از شما بخواهد به منزل برود. هر فردی که از خانه مشغول به کار است باید برنامه کاری مرتبی شامل زمانی برای نهار و استراحت و روزهای تعطیل و مرخصی داشته باشد. از زمانی که متعهد به شروع کار خانگی می‌شوید باید برنامه زمان‌بندی خود را تهیه نمایید. البته باید برنامه منعطفی داشته باشید. نباید برای تمام ساعات روز کار قرار دهید. یک یا دو ساعت زمان آزاد برای خود قرار دهید. کار مداوم بدون وقت آزاد و استراحت به‌سرعت شما را فرسوده و بداخلاق می‌کند که این موضوع برای مشتریان خوشایند نیست.

**تعداد کارهایی که بر عهده می‌گیرید را محدود نمایید**  
اکثر صاحبان مشاغل خانگی سعی می‌کنند تا آنجا که امکان دارد فعالیت‌ها را جذب نموده و وظایف را انجام دهند. توانایی انجام چندین کار از جمله ویژگی‌های مشترک بین کارآفرینان موفق است. باین‌وجود برخی اوقات باید کمی عقب‌نشینی کرده و از موارری امور معمول به اوضاع نگاه کنید تا به‌خوبی مشخص گردد چه مواردی به نفع شما و کسب‌وکارتان است. اکثریت قریب به‌اتفاق کارآفرینان موفق به این نکته اشاره خواهند کرد که از زمانی که شروع به کار کرده‌اند دریافته‌اند در انجام چه اموری عملکرد خوبی داشته و چه‌کارهایی را باید به دیگران محول نمایند.

**پیگیری امور به‌طور مداوم انجام شود**  
پیگیری و ارتباط مداوم با مشتریان، ارباب‌رجوع و اتحادیه صنعتی باید جزو برنامه‌های ثابت هر کسب‌وکار خانگی جدید یا سابقه‌دار قرار بگیرد. پیگیری مداوم و با پشتکار کمک می‌کند تعداد مشتریان افزایش یافته و تمایل بیشتری به معامله با شما داشته باشند. در نتیجه ارتباط کاری قوی‌تری با تأمین‌کنندگان و گروه اصلی کار برقرار نمایید. پیگیری خصوصاً در رابطه با مشتریان کنونی اهمیت پیدا می‌کند چراکه کار اصلی پس از فروش شروع می‌گردد. فروش یک محصول یا خدمات کار آسانی است اما برای حفظ مشتری و بازگشت مجدد او باید تلاش ویژه‌ای داشته باشید.

ترجمه: الناز طالب‌زاده



ویژگی‌های کارآفرینان

## راه‌های موفقیت در کسب‌وکار خانگی

**اشاره:**

در شماره گذشته ۱۲ ویژگی کارآفرینان موفق در کسب‌وکارهای خانگی تشریح شد. در این شماره به ادامه این ویژگی‌ها می‌پردازیم.

**فست دوم و پایانی**

هستند و دوست دارند این افراد عضوی از اجتماع باشند.

**جلب توجه**

صاحبان مشاغل کوچک نمی‌توانند زمان، پول و انرژی خود را به‌واسطه فعالیت‌های تبلیغاتی که صرفاً بر ایجاد آگاهی از طریق

**مزایای محصول را معرفی نمایند**

معرفی و فروش مزیت‌های کالا و خدمات ازجمله مواردی به‌حساب می‌آید که متخصصان فروش در سرتاسر دنیا بر آن تمرکز دارند تا بتوانند ضمن ایجاد هیجان و اشتیاق بیشتر برای خرید، محصولات بیشتر و بیشتری را به مشتریان بفروشند. تبلیغات، ارائه نمونه، ارائه بروشور و کاتالوگ بری بازاریابی، وب‌سایت، خبرنامه و نمایشگاه ازجمله موارد ضروری به‌حساب می‌آیند. هر زمان که قصد برقراری ارتباط با مخاطب و جامعه هدف را داشتید مزایای حاصل از خرید محصول یا استفاده از خدمات را شرح دهید.

**از جریان امور آگاه باشید**

همیشه با جامعه و افرادی که حامی و پشتیبان کسب‌وکار شما هستند همراه و در ارتباط باشید. در جریان‌های اجتماعی دخیل باشید. به سازمان‌ها و انجمن‌هایی که بر ارتقای برنامه‌ها و سیاست‌گذاری‌های اجتماعی متمرکز هستند ملحق شوید. حقیقتاً این است عموم مردم بیشتر به‌سوی کسب‌وکار افرادی جذب می‌شوند که آنان را شناخته، دوست دارند و برایشان احترام قائل

**هنر مذاکره و گفتگو**

توانایی در مذاکره و گفتگوی مؤثر بی‌تردید مهارت است که هر صاحب کسب‌وکار خانگی باید برای مهارت یافتن در آن تلاش نماید. هنر مذاکره از نظر اهمیت در جایگاه دوم نسبت به موردتقاضا برای خرید محصول قرار دارد. در کسب‌وکار مهارت مذاکره هرروز موردتقاضا قرار می‌گیرد. داشتن هنر مذاکره بدین معناست که باید همیشه قادر به برقراری شرایط برآورد باشید. شرایط برآورد نیز بدین معناست که طرف‌های معامله احساس برد داشته باشند. همین امر پایه و اساس برقراری ارتباط بلندمدت و سودآور خواهد بود.

**محل کار خود را برای موفقیت طراحی نمایند**

محل کار خانگی خود را به نحوی طراحی نمایند که حداکثر میزان عملکرد و خلاقیت شخصی، و در صورت ضرورت تخصص در پروژه‌ها در دید مشتریان و ارباب‌رجوع قرار بگیرد. تا حد امکان از اختصاص بخشی از اتاق پذیرایی یا اتاق خواب به دفتر کار اجتناب نمایند. ایده آل این است که اتاق جداگانه‌ای را به فعالیت‌های خود اختصاص دهید تا در زمان انجام فعالیت‌ها حداقل در طول روز بتوانید در اتاق را ببندید. اتاق خواب خالی، زیرزمین یا پارکینگ گزینه‌های خوبی برای دفتر کار هستند. اگر چنین کاری هم ممکن نبود باید بخشی از یک اتاق را به‌وسطه پارتیشن جدا نموده، یا قسمتی از خانه در ساعاتی که کسی در خانه نیست به‌عنوان دفتر کار موردتقاضا قرار بگیرد.

**دعوت به همکاری**

شرکت فن آوران پارسیان به‌منظور تکمیل نیروی انسانی (آقا) موردنیاز در پروژه‌های صنعتی تهران از افراد واجد شرایط زیر دعوت به همکاری می‌نماید:

عنوان شغلی	تخصص موردنیاز	حداقل سابقه کار	محل کار
کارشناس طرح برنامه‌ریزی فرآیندی و تضمین کیفیت	تسلط بر استانداردهای مدیریت کیفیت، مدیریت پروژه، طرح‌ریزی و پایش فرآیندی بر مبنای مدل‌های استاندارد مسلط به مدل‌های ارزیابی بلوغ فرآیندی دارای مدرک تشریح عناصر و ممیزی استانداردهای فوق‌الذکر	۴ سال	تهران

از کلیه متقاضیان درخواست می‌شود در عنوان ایمیل شغل درخواستی را درج نمایند و نسبت به ارسال و سوابق کاری خود CV را به آدرس الکترونیکی: [Fardrezaei@fapco.ir](mailto:Fardrezaei@fapco.ir) ارسال نمایند.

**دعوت به همکاری**

یک موسسه خیریه جهت تکمیل کادر مدیریت خود با شرایط ذیل استخدام می‌نماید.

**مدیر عامل (خانم/آقا)**

● **مهارت خاص: آشنایی کامل و نزدیک با افراد Autism**

● **تحصیلات: دارای مدرک کارشناسی ارشد و یا بالاتر**

● **تسلط کامل به زبان انگلیسی**

متقاضیان می‌توانند تا ۲ هفته پس از درج آگهی رزومه خود را به پست الکترونیکی ذیل ارسال نمایند.

[employee2015@outlook.com](mailto:employee2015@outlook.com)

**دوره های کامپیوتر (نرم افزاری)**

**آموزش حرفه ای مهارت‌های هفتگانه ICDL**

**spss**

**3D Max** مقدماتی و پیشرفته

**انیمیشن سازی با استفاده از 3D Max**

**کارگاه آموزشی Photoshop و Indesign**

**AutoCAD** مقدماتی و پیشرفته

آدرس: خیابان انقلاب، بین پارک دانشجو و پل کاخ، خیابان خاخر، کد پستی: ۱۶ - مرکز آموزش تخصصی بازار کار جهاد دانشگاهی  
تلفن: ۴۴۷ ۴۴۷ ۶۶

**دعوت به همکاری**

**مجتمع صنعتی ماموت**

اتوبان کرج - قزوین

ردیف	عنوان	مهارت‌ها
۱	کارشناس رنگ الزاماً آقا	لیسانس شیمی، دارای ۳ سال سابقه کارشناسی رنگ در واحد تولید و آزمایشگاه کیفیت در شرکت‌های مشابه
۲	کارشناس بهداشت محیط الزاماً آقا	دارای حداقل ۳ سال سابقه مفید در شرکت‌های مشابه، تسلط عکاسی به اصول ایمنی و بهداشت
۳	کارشناس منابع انسانی	لیسانس (مدیریت‌اروانشناسی صنعتی) دارای حداقل ۳ سال سابقه مفید، مسلط به کلیه فنون نوین منابع انسانی

لطفاً در صورت دارای بودن کلیه شرایط رزومه عکس‌دار خود را با ذکر عنوان شغل به آدرس: [hr@mammutgroup.com](mailto:hr@mammutgroup.com) ارسال نمایید.

**دعوت به همکاری**

یک شرکت تولیدی و توزیع باسابقه طولانی در تهران از تخصص‌های، ذیل دعوت به همکاری می‌نماید. لطفاً رزومه درخواست همکاری خود را با ذکر کد شغلی در قسمت Subject به آدرس [hamkari.sm@gmail.com](mailto:hamkari.sm@gmail.com) ارسال فرمایید.

در غیر این صورت رزومه بررسی نخواهد شد

کد شغل	عنوان شغل	جنسیت	تحصیلات	مهارت‌های موردنیاز	سابقه کار
۱	کارشناس بازاریابی	خانم	کارشناسی	اجرای استراتژی و تاکتیک‌های بازاریابی	۲ سال
۲	کارشناس فروش	آقا	کارشناسی	مهارت‌های ارتباطی و مهارت در فروش مستقیم	۲ سال
۳	کارشناس فروش پروژه‌ای	آقا	کارشناسی	توانایی مذاکره فروش و آشنا به پروژه‌های عمرانی و صنعتی	۲ سال
۴	بازاریاب (ویزیتور)	آقا	دیپلم	آشنای با سیستم فروش مویرگی	۲ سال
۵	گرافیکست	خانم	کارشناسی	تسلط به نرم‌افزارهای گرافیکی - آشنایی با چاپ و عکاسی	۲ سال

**دعوت به همکاری**

فرصتی برای همکاری

ردیف	عنوان	جنسیت	تحصیلات	مهارت‌های موردنیاز	سابقه کار
۱	مدیرکل فروش	آقا/ خانم	عالیه مرتبط	تسلط کامل به فرآیند فروش و بازاریابی ترجیحاً آشنا به تجهیزات حمام و آسپزخانه	۱۰ سال تجربه علمی
۲	کارشناس ارشد بازرگانی فارابی	آقا/ خانم	عالیه مرتبط	تسلط کامل به مکاتبات تجاری به زبان انگلیسی آشنا به مقررات واردات و صادرات و نرم‌افزارهای مربوطه	۵سال تجربه علمی
۳	کارشناس فروش مضموری	آقا/ خانم	عالیه مرتبط	تسلط به فنون مذاکره و حضوری - آشنا به بازاریابی پروژه‌های ساختمانی و برنامه‌های نرم‌افزار	۵سال تجربه علمی

در محیطی کاملاً صمیمی و پویا با شرایط مناسب پذیرا بوده و دعوت به همکاری می‌نماید. متقاضیان محترم واجد شرایط لطفاً رزومه خود را با قید ردیف مربوطه به آدرس ایمیل ذیل ارسال نمایند.

[Job.talent94@gmail.com](mailto:Job.talent94@gmail.com)

**استخدام**

**مدیر کارخانه** در شرکت تولیدی قطعات خودرو افراد واجد شرایط ذیل

۱- دارای تحصیلات در یکی از رشته‌های فنی مهندسی از دانشگاه‌های معتبر ۲- دارای حداقل ۱۰ سال سابقه کار مدیریتی ۳- دارای حداقل ۵سال سابقه مدیریت کارخانه ۴- مسلط به زبان انگلیسی ۵- معتمد به سیستم‌های کیفی و مدیریتی

لطفاً شرح مشخصات و سوابق خود را به آدرس الکترونیکی زیر ارسال نمایید.

[lrco.resume@gmail.com](mailto:lrco.resume@gmail.com)

**تلفنی آگهی‌ها بپذیرد**

تلفن: ۶۶۹۲۵۲۵۵ ۶۶۹۰۵۵۵۵ ۶۶۹۰۵۳۹۰۳۹۰  
دورنما: ۶۶۹۰۵۳۹۰۳۹۰

[www.bazarekar.ir](http://www.bazarekar.ir)